

Protokol z věcného hodnocení Žádosti o poskytnutí dotace 2021 (verze INO)

Název žadatele	
IČO	
Žádost obdržena dne, hod., min.	
Název projektu (podle žádosti)	

Věcná kontrola			
	Hodnoty možné pro schválení	Hodnocení	Komentář/slovní hodnocení/návrhy úprav projektu
Kritéria na úrovni žadatele (podniku)			
Jedná se o tzv. endogenní podnik – podnik, pro který je SČK domovem (podnik, který je strategicky řízen z ČR a má sídlo nebo provozovnu v SČK)	Ano/Ne vylučovací (povinné)		
Má podnik ve Středočeském kraji sídlo nebo provozovnu s nadpolovičním počtem zaměstnanců?	Ano/Ne vylučovací (povinné)		
Jaká je vize dalšího rozvoje firmy v následujících třech letech? <i>Má Žadatel jasnou, srozumitelnou, a hlavně realistickou vizi svého dalšího rozvoje?</i> Zdroj odpovědi: např. otázka C2.	Bodové (0 – 1 – 3 b.)		

<p>Majitel/ředitel firmy má reálné ambice se z hlediska tržního působení posunout na řádově vyšší trh.</p> <p>Zdroj odpovědi: např. otázky C3 a C4.</p>	<p>Ano/Ne vylučovací (povinné)</p>		
<p>Podnik má vlastní produkt (výrobek či službu), kterou sám či skrz distributory prodává zákazníkům. Nejedná se o přeprodej.</p>	<p>Ano/Ne vylučovací (povinné)</p>		
<p>Kritéria na úrovni projektu</p>			
<p>Naplňuje projekt svou podstatou cíl programu a aktivity „INO“?</p> <p><i>Jedná se o firmu s inovativním produktem nebo uvažovaným produktem? Jedná se o MSP s potenciálem rychlého ekonomického růstu? Má výstup projektu (produkt, uvažovaný produkt) potenciál být ekonomicky životaschopný? Má výstup projektu potenciál být pro firmu zdrojem jejího růstu</i></p> <p>Zdroj odpovědi: průřezově celá Žádost a prezentace Žadatele.</p>	<p>Ano/Ne vylučovací (povinné)</p>		
<p>Jak Žadatel definoval zákazníka/uživatele a jak potenciální trh, který chce Žadatel obsluhovat?</p> <p><i>Dokázal Žadatel relevantně a konkrétně popsat zákazníka a uživatele? Má Žadatel představu o velikosti trhu, který chce obsluhovat postavenou na reálných základech a číslech?</i></p> <p>Zdroj odpovědi: např. otázka D4.</p>	<p>Bodové (0 – 1 – 3 b.)</p>		
<p>Jak definoval Žadatel problém(y) u zákazníků, který/které má projekt řešit?</p> <p><i>Jsou uvedené zákaznickovy problémy a potřeby skutečné a existuje pravděpodobnost, že takový problém bude chtít zákazník opravdu řešit a zaplatit za jeho řešení?</i></p> <p>Zdroj odpovědi: např. otázka D5.</p>	<p>Bodové (0 – 1 – 3 b.)</p>		
<p>Jak projekt řeší definované problémy zákazníků?</p>	<p>Bodové (0 – 1 – 3 b.)</p>		

<p>Řeší prototyp nebo inovovaný produkt dostatečně a relevantně uvedené uvažované problémy zákazníka?</p> <p>Zdroj odpovědi: např. otázka D5.</p>			
<p>Jak jsou popsány a vysvětleny závěry z průzkumu konkurence?</p> <p><i>Provedl Žadatel průzkum konkurence a konkurenčních řešení v odpovídající kvalitě/rozsahu? Jsou uvedené závěry relevantní?</i></p> <p>Zdroj odpovědi: např. otázka D6</p>	<p>Bodové (0 – 1 – 3 b.)</p>		
<p>Jakým způsobem vysvětlil Žadatel, v čem je jeho produkt/prototyp lepší než konkurence?</p> <p><i>Je srozumitelně a relevantně popsána výhoda/výhody produktu oproti konkurenci?</i></p> <p>Zdroj odpovědi: např. otázka D6</p>	<p>Bodové (0 – 1 – 3 b.)</p>		
<p>Jak je popsán a vysvětlen způsob předběžného ověření zájmu po produktu i klíčové závěry z celého procesu ověřování poptávky?</p> <p><i>Je popsán způsob ověřování poptávky po produktu a závěry z něj dostačující pro to, aby se dalo tvrdit, že existuje reálná šance, že bude po daném produktu dostatečná poptávka? Dávají závěry z procesu ověřování smysl? Podložil Žadatel své závěry i „tvrdými daty“?</i></p> <p>Zdroj odpovědi: např. otázka D7.</p>	<p>Bodové (0 – 1 – 3 b.)</p>		
<p>Jak Žadatel popsal a vysvětlil, jak budou zákazníci za produkt platit a jaké budou využívány distribuční kanály?</p> <p><i>Vysvětlil Žadatel věrohodně a dostatečně aspekty obchodního modelu inovovaného produktu/ uvažovaného produktu?</i></p> <p>Zdroj odpovědi: např. otázka D8.</p>	<p>Bodové (0 – 1 – 3 b.)</p>		
<p>Jak jsou navrženy plánované aktivity projektu?</p> <p><i>Má projekt logickou strukturu aktivit, které povedou k cíli, který si projekt/firma dává? Nechybí v něm nějaká nutná činnost, která je důležitá</i></p>	<p>Bodové (0 – 1 – 3 b.)</p>		

<p><i>k úspěchu projektu? Jsou všechny popsané kroky nezbytné k dosažení definovaných výstupů?</i></p> <p>Zdroj odpovědi: např. příloha Žádosti.</p>			
<p>Jak jsou popsány a vysvětleny plánované výstupy projektu?</p> <p><i>Jsou popsány jasně, konkrétně, měřitelné? Jsou plánované výstupy projektu takové, za kterými si lze představit něco konkrétního a užitečného? Obsahuje projekt relevantní milníky? Chybí nebo přebývá nějaký výstup? Pokud ano, tak je prosím připište do komentářů.</i></p> <p>Zdroj odpovědi: např. příloha Žádosti.</p>	<p>Bodové (0 – 1 – 3 b.)</p>		
<p>Do jaké míry jsou uvedené plánované finanční náklady projektu popsány a vysvětleny?</p> <p><i>Obsahuje představený harmonogram s rozpočtem pouze takové položky, které jsou nezbytné pro zdárnou realizaci a ukončení projektu? Splňují náklady podmínku 3E? Jsou vyčíslené náklady úměrné? Nejsou podhodnocené nebo naopak nadhodnocené? Je potřeba přistoupit k případné revizi rozpočtu? Pokud ano, specifikujte a navrhněte rozpočtovou úpravu.</i></p> <p>Zdroj odpovědi: např. příloha Žádosti.</p>	<p>Bodové (0 – 1 – 3 b.)</p>		
<p>Jak celkově hodnotíte projekt z hlediska rizika neúspěšnosti, jeho unikátnosti a potenciálních přínosů pro firmu.</p> <p><i>Jedná se např. o zcela unikátní a disruptivní projekt, avšak s vysokou mírou rizikovosti nebo naopak projekt inovace nižšího řádu, avšak s velkou pravděpodobností tržního úspěchu?</i></p>	<p>Komentář</p>		
<p>Celkem</p>		<p>Nutno splnit všechna vylučovací kritéria a získat min. 75 % z maximálního celkového počtu bodů bodovaných kritérií (tj. min. 25 bodů ze 33)</p>	

Vyhověl: ANO / NE

Jméno a příjmení hodnotitele:

Podpis: